

Scheuten Glas Diest nv maakt deel uit van het in Nederland gevestigde concern Scheuten Solar I Glass, een toonaangevende en snelgroeiende Europese industriële producent van glas en PV systemen met haar hoofdkantoor in Venlo. Scheuten Glas Diest heeft als onafhankelijk glasproducent een vooraanstaande positie in België. Door in te spelen op de allernieuwste ontwikkelingen met betrekking tot producten en diensten biedt onze vestiging niet alleen de klassieke isolerende, maar ook zonwerende en veiligheidsbeglazing aan. Met meer dan 70 medewerkers en een omzet van meer dan € 12 mio garandeert Scheuten Glas Diest dagelijks een zeer hoge kwaliteit en servicegraad. Als gevolg van de voortdurende groei, zijn we op zoek naar een:

Account Manager Wallonië (m/v)

Functieomschrijving

- Als relatiebouwer ga je op ontdekking in een voor ons jonge markt.
- Via prospectie en overtuiging bouw je jouw netwerk uit en onderhoudt het. Je klanten zijn vooral fabrikanten en installateurs van ramen en deuren, verandabouwers en glasplaatsingsbedrijven.
- Om een goede klantenservice te garanderen, achterhaal je hun noden en wensen en speelt hier op de juiste manier op in. Je informeert klanten over het leverprogramma, technische specificaties en prijzen, adviseert hen en geeft antwoord op hun vragen. Ook de dienst na verkoop is jouw verantwoordelijkheid.
- Een goede opvolging en een optimale samenwerking met de binnendienst is hierbij cruciaal..
- Je realiseert de vooropgestelde doelstellingen en rapporteert aan de Sales & Marketing manager.

Jouw profiel:

- Een opleiding op bachelor niveau met een bouwtechnische en/of commerciële achtergrond en een eerste ervaring in B2B-sales.
- Je bent bij voorkeur Franstalig met een goede kennis van het Nederlands.
- Je weet van aanpakken, hebt een sterke en assertieve persoonlijkheid waarbij zin voor initiatief en verantwoordelijkheid niet ontbreekt. Je commerciële instelling combineer je met servicegerichtheid. Je bent een teamplayer.
- Jonge mensen schrikken ons niet af, als ze voor zichzelf besloten hebben de beste te worden in hun job.

Ons aanbod

- Een boeiende functie in een jonge, dynamische en groeiende werkomgeving.
- Aangepaste opleidings- en groeimogelijkheden zijn vanzelfsprekend.
- Je komt terecht in een vlakke organisatiestructuur die ruimte biedt voor persoonlijk en teamgericht initiatief enerzijds en open communicatie anderzijds.
- Dit alles aangevuld met een marktconform salarispakket, een bedrijfswagen en extralegale voordelen.

Voel je je aangesproken?

Mail dan je motivatie en CV naar Sven Castro (bedrijfsleider): scaastro@scheuten.com

Of eventueel schriftelijk: Scheuten Glas Diest nv, tav Sven Castro, Industrieterrein II nr. 1 3290 Diest.

Wil je alvast meer weten over ons bedrijf of de groep waartoe we horen, neem dan alvast een kijkje op www.scheutenglasdiest.com of www.scheuten.com .